

Programm Manager

Ihr Aufgabenbereich:

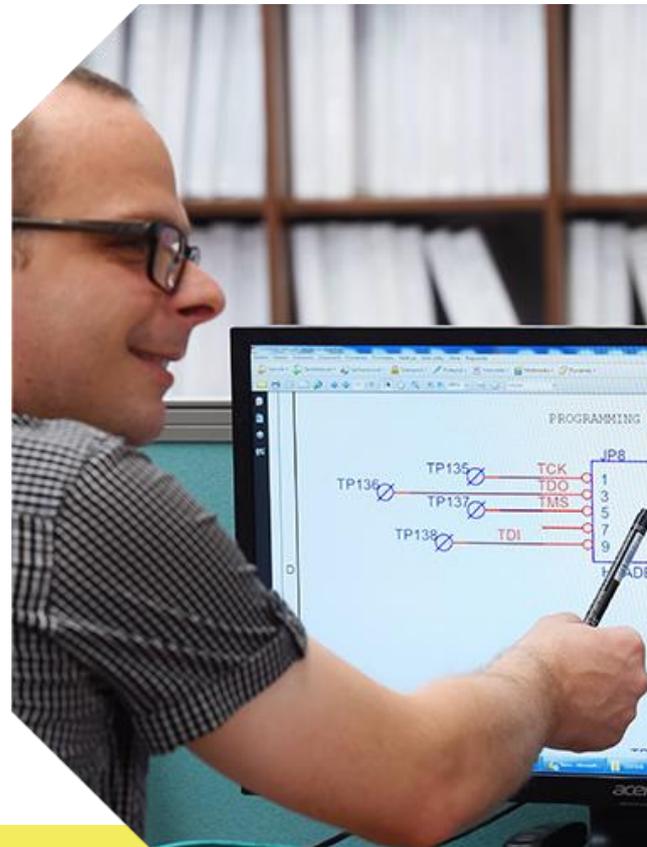
- Technischer Ansprechpartner für den Kunden im Vertriebsteam
- Verständnis der technischen Anforderungen des Kunden
- Durchführung technischer Machbarkeitsstudien basierend auf den Kundenanforderungen
- Kundenkommunikation über den Projektstatus in Abstimmung mit dem Projektzeitplan des Kunden
- Erstellung, Umsetzung und Nachverfolgung des APQP-Plans im Werk
- Sicherstellung der Projektdokumentation hinsichtlich Vollständigkeit, Aktualität und Archivierung
- Einleitung von Engineering Change Request (ECR) / Engineering Change Order (ECO) für neue Projekte (offizieller Änderungsantrag)
- Identifizierung von Geschäftsmöglichkeiten neuer Projekte im Zusammenhang mit dem betreuten Projekten in Zusammenarbeit mit dem Sales Manager
- Projektbudgetverwaltung.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik oder Wirtschafts-wissenschaften oder eine kaufmännische oder technische Berufsausbildung, ggf. mit mehrjähriger Berufserfahrung.
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Branche, insbesondere im Projektmanagement.
- Führungs- und Kommunikationsfähigkeiten.
- Analytisches und strategisches Denken.
- Durchsetzungsvermögen und Belastbarkeit.
- Sie sind teamfähig, flexibel und verfügen über ein hohes Maß an Engagement.
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten Ihnen:

- Leistungsbezogene Bezahlung
- Sehr gute Zukunftsperspektiven und interessante persönliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark expandierenden Unternehmen
- Herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position
- Teamorientiertes Arbeiten in einem hochmotivierten Team.



Interessiert an diese Stelle und an Solid Semecs?

Senden Sie eine Bewerbung mit Lebenslauf an **HRM-Uden@semecs.com**

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an Dr. Dietmar Breisacher, Head of Sales Office Mosbach; +49 (0) 173 7408477 oder per E-Mail: dietmar.breisacher@semecs.com